

'Dineren tussen de gewassen'

STAD ↔
PLATTE
LAND

masterclass

LTO Noord-leden uit dertien gemeenten in de regio Rotterdam doen mee aan de Masterclass Stad-Platteland. In deze masterclass leren de deelnemers hun producten of diensten beter af te stemmen op de wensen van consumenten in de stad. LTO Noord ondersteunt dit initiatief. In vier portretten vertellen deelnemers over hun ervaringen. Dit keer Wesley Koetsheid (29) uit Rockanje. Hij sluit deze serie af.

Foto: Wim van Vossen

Wat voor bedrijf hebt u?

'Ik run een kleinschalig biologisch tuinbouwbedrijf met de naam Tuinderij De Stuihfakker. Mijn bedrijf is gevestigd tegen de duinrand van Rockanje, waar ik diverse groenten binnen en buiten de kas teel. De producten verkoop ik in het winkeltje dat gelegen is aan de tuinderij. Mijn vader staat vier dagen per week in deze winkel. Daarnaast verkoop ik mijn producten aan retailers in de omgeving van Rotterdam en stel ik groentepakketten samen die ik onder andere verkoop via mijn webshop.

'Op onze tuinderij houd ik op meerdere plekken bijenkasten voor de verkoop van honing, de bestuiving van mijn producten en het aantrekken van de biodiversiteit.

'Mijn bedrijf zit in een stedelijke en ook toeristische omgeving. Ik speel hier bewust op in met de verkoop van mijn producten. Een vriend van mij is chef-kok. Samen met hem verzorg ik diners voor groepen vanaf acht personen, waarbij burgers kunnen dineren tussen de gewassen. Dit kan zowel binnen als buiten.

'Landbouw heeft naar mijn idee altijd al een sociaal en maatschappelijk belang. Vroeger werkte de boer samen met zijn werknemers op het land voor het oogsten van de producten. Tegenwoordig zie je dat minder door de mechanisatie. Met de stadslandbouw speel je hier weer op in.'

Waarom doet u mee aan de Masterclass Stad-Platteland?

'Door deelname aan deze masterclass probeer ik mijn weg te vinden in de stadslandbouw en leer ik veel ondernemers uit diverse sectoren kennen. Dat is goed voor je netwerk. 'In de masterclass gaat iedere deelnemer aan de slag met een eigen bedrijfsplan. Het plan waar ik mee bezig ben, is echt toekomstgericht en ook nu nog niet aan de orde. Waarschijnlijk wordt dit plan in 2018 of 2019 werkelijkheid.'

Wat doen jullie in de masterclass?

'We maken vooral bedrijfsplannen. In mijn bedrijfsplan ben ik bezig met de verhuizing van mijn bedrijf naar een nieuwe woonwijk in Hellevoetsluis. In Hellevoetsluis wordt een nieuwe woonwijk gebouwd met een eigen stadslandbouw. Ik ben door de gemeente gevraagd de stadslandbouw in deze nieuwe woonwijk te gaan runnen. Hierdoor moet ik mijn bedrijf van Rockanje verhuizen naar Hellevoetsluis.

'In principe zet ik mijn bedrijf daar op dezelfde manier voort, maar betrek ik burgers nog meer bij het verbouwen van producten waardoor ze zelf ook verantwoordelijk zijn voor hun eigen eten. Daarnaast wil ik de gemeente vragen een biovergister te laten plaatsen, zodat we met onder andere het snijfval duurzame energie kunnen produceren.



'Ik wil met dit project vooral inzetten op de teelt van biologische producten, het verkleinen van de kloof tussen boer en burger en duurzaamheid.

'Naast het werken aan de bedrijfsplannen krijgen wij in de cursus veel informatie van ervaren mensen en experts, zowel uit de sector als mensen die niet werkzaam zijn in onze sector.'

Wat hebt u geleerd?

'Vooral om mijn eigen weg en gevoel te volgen. Ik run nu drie jaar mijn bedrijf en heb geleerd dat je als beginnend ondernemer veel verschillende wegen kunt inslaan, vooral omdat er in het begin van je ondernemerschap veel op je afkomt. Soms is het lastig

om de juiste keuzes te maken. Daarom is het belangrijk je eigen gevoel te volgen.

'Ik had weinig ervaring met marketing.

'Ik heb het idee dat ik door deze cursus voldoende handvatten heb meegekregen om mijn producten op een juiste manier te promoten.'

Hoe gaat u het geleerde toepassen in uw eigen bedrijf?

'Ik blijf vooral vasthouden aan mijn eigen visie, of ik nu wil inzetten op groei van mijn bedrijf of kleinschalig blijf ondernemen. Het gaat mij erom dat ik de korte keten wil behouden door mijn producten lokaal af te zetten met een logisch agrologistiek systeem. Dat wil zeggen dat ik wil kijken naar een systeem

waarbij ondernemers de producten verzamelen op één verzamelplaats, waarna de producten worden vervoerd naar de klant.

'Daarnaast wil ik zo duurzaam mogelijk blijven ondernemen met een zoveel mogelijk gesloten kringloop.'

Wat vindt u ervan dat LTO Noord betrokken is bij de masterclass?

'LTO Noord zet zich in voor de sector. Dat doet LTO Noord ook door betrokken te zijn bij deze masterclass.

'Eigenlijk was ik voor deze masterclass geen lid van LTO Noord, maar ik wilde wel graag lid worden. Een bijkomend voordeel was dat je als lid van LTO Noord korting kreeg bij deelname aan deze masterclass.'